

WIR SUCHEN DICH, ALS

# Senior Sales Account Manager (m/w/d)

FÜR DAS TEAM SMARTDOCUMENTS  
DEUTSCHLAND!

WANN? AB SOFORT, IN VOLLZEIT



Hast Du Lust für ein niederländisches Unternehmen zu arbeiten und gemeinsam mit uns Marktführer in Deutschland zu werden? **ERGÄNZE UNSER DEUTSCHES TEAM MIT DEINEM KNOW-HOW!** Als Senior Sales Account Manager:in bist Du für die **PFLEGE UND DEN AUSBAU VON KUNDENBEZIEHUNGEN** zuständig. Zu Deinen Aufgaben gehören die **IDENTIFIZIERUNG NEUER GESCHÄFTSMÖGLICHKEITEN**, die **ENTWICKLUNG MAßGESCHNEIDERTER VERKAUFSSTRATEGIEN** und die **SICHERSTELLUNG DER KUNDENZUFRIEDENHEIT** durch kontinuierliche Kundenbetreuung. Als Senior Account Manager:in im Softwarevertrieb verfügst Du idealerweise über Kenntnisse und Netzwerke im Public Sector oder einem anderem Markt.

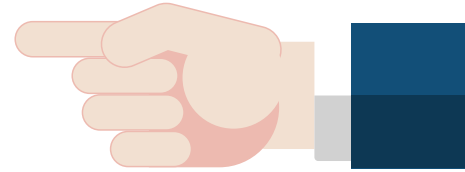
## Deine Aufgaben als Senior Sales Account Manager (m/w/d)

- **AKTIVE NEUKUNDENAQUISE + AUFBAU LANGFRISTIGER KUNDENBEZIEHUNGEN.**
- **Pflege und Verwaltung der Kundendaten im CRM-System.**
- **Erstellung + Nachverfolgung von Angeboten.**
- **Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen.**
- **PRÄSENTATION** unserer Produkte und Dienstleistungen bei Kunden und auf Messen/Veranstaltungen.

#Teampayer #Kundenberatung  
#Kundenakquise #kommunikativ  
#reisefreudig #Homeoffice  
#Spaß an der Arbeit #freundlich  
#eigenverantwortlich #innovativ  
...

## Dein Profil

- Du bringst nachweisliche **ERFAHRUNG IM AKTIVEN VERTRIEB** mit und verstehst dich als „Hunter“ – jemand, der eigenständig neue Kontakte knüpft und erfolgreich Abschlüsse erzielt.
- **DU ARBEITEST SELBSTSTÄNDIG, ZIELORIENTIERT UND MIT EINEM KLAREN FOKUS AUF ERFOLG.**
- Du bist sicher im Umgang mit digitalen Tools, insbesondere mit MS Office (Word, Excel, PowerPoint).
- Du verfügst über Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen.
- **DU KOMMUNIZIERST ÜBERZEUGEND UND VERHANDLUNGSSICHER – SOWOHL AUF DEUTSCH (MUTTERSPRACHE ODER MUTTERSPRACHLICHES NIVEAU) ALS AUCH AUF ENGLISCH (BUSINESS LEVEL).**
- Du bist reisebereit – ein Firmenwagen wird dir zur Verfügung gestellt.
- **DU DENKST UND HANDELST STETS KUNDENORIENTIERT.**



## Das ist SmartDocuments

„**WARUM KOMPLIZIERT, WENN ES AUCH EINFACH GEHT?**“ Mit diesem Motto gründete Marco Drost SmartDocuments im Jahr 1994 und stattet seither Kund:innen mit einer einfach zu bedienenden und flexiblen Software aus, mit der mit minimalem Aufwand Dokumente erstellt und Vorlagen zentral verwaltet werden können und das mit den vertrauten Programmen, nur intelligenter, schneller und vollständig im eigenen Corporate Design.

Die SmartDocuments, mit Hauptsitz in den Niederlanden, ist global tätig und derzeit in den Niederlanden, Deutschland, Schweden, UK sowie den USA vertreten. Die Software ist bei Kund:innen aus den unterschiedlichsten Branchen im Einsatz. Dabei handelt es sich sowohl um große, als auch mittelständische Unternehmen und Organisationen mit umfangreichen Dokumentaufkommen, wie beispielsweise öffentliche Auftraggeber, Banken, Versicherungen oder auch Immobilienverwaltungen.

## Das Arbeiten bei SmartDocuments

Wir leben und pflegen eine niederländische, informelle sowie offene Unternehmenskultur, die Leistungen, kollegialen Umgang, Eigenverantwortlichkeit und Innovationen fördert. Wir haben Spaß bei der Arbeit und sind auch über die Landesgrenzen hinaus ein Team, das sich regelmäßig austauscht, um das komplette Unternehmen voranzubringen. SmartDocuments bietet abwechslungsreiche Aufgaben in einem wachstumsstarken Unternehmen.

### DAS BIETEN WIR DIR ...

- Eigenständiges Arbeiten in einem motivierten und engagierten Team.
- Homeoffice, Meetings in Düsseldorf und Deventer.
- **FAMILIÄRE ATMOSPHERE.**
- Eine zukunftsichere Softwarelösung, die sehr großes Interesse genießt.
- IT-Ausrüstung (Laptop, Firmenhandy).
- Wettbewerbsfähiges Grundgehalt + Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung) + Teambonus.

### Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung an:  
[svenbuick@smartdocuments.de](mailto:svenbuick@smartdocuments.de)

 smart Documents

  
smartdocuments.de